

2008年9月期 中間決算説明会



—— 食文化の発展に情報システムで貢献する ——

株式
会社

アルファクス・フード・システム

2008年5月14日

当資料取扱上の注意点

当資料に記載されている、当社の計画や戦略、業績に関する予想及び見通しのうち、歴史的事実を含んでいないものは、当社が現時点で把握可能な情報から判断した想定及び所信に基づくものであります。実際の業績は様々な要因により大きく異なる結果となる可能性もある事をご承知おきください。

会社の事業に影響を与える可能性のある事項の詳細は、「2008年9月期 決算短信」の「事業等のリスク」をご参照ください。但し、業績に影響を与える可能性のある要素は、「事業等のリスク」に記載されている事項に限定されるものではないことをご留意ください。

法律上必要とされる場合を除いて、当社は事前の予告なく、将来の見通しに関する記述を見直したり、将来の見通しの根拠となった仮定及び要因についての変更を行うことがございますので、ご了承ください。

【IRに関するお問い合わせ先】

経営管理部 IR担当

電話 : 03-5649-2100

E-Mail : ir@afs.co.jp



2008年9月期 中間決算概要

会社概要

【 社 是 】 我々は、食文化の発展に情報システムで貢献します。

【 会社概要 】

設 立 : 1993年12月9日

資 本 金 : 5億3165万円

代 表 者 : 代表取締役社長 田村 隆盛

事 業 内 容 : 外食企業向け
1. ASPサービス事業
2. システム機器事業
3. 周辺サービス事業

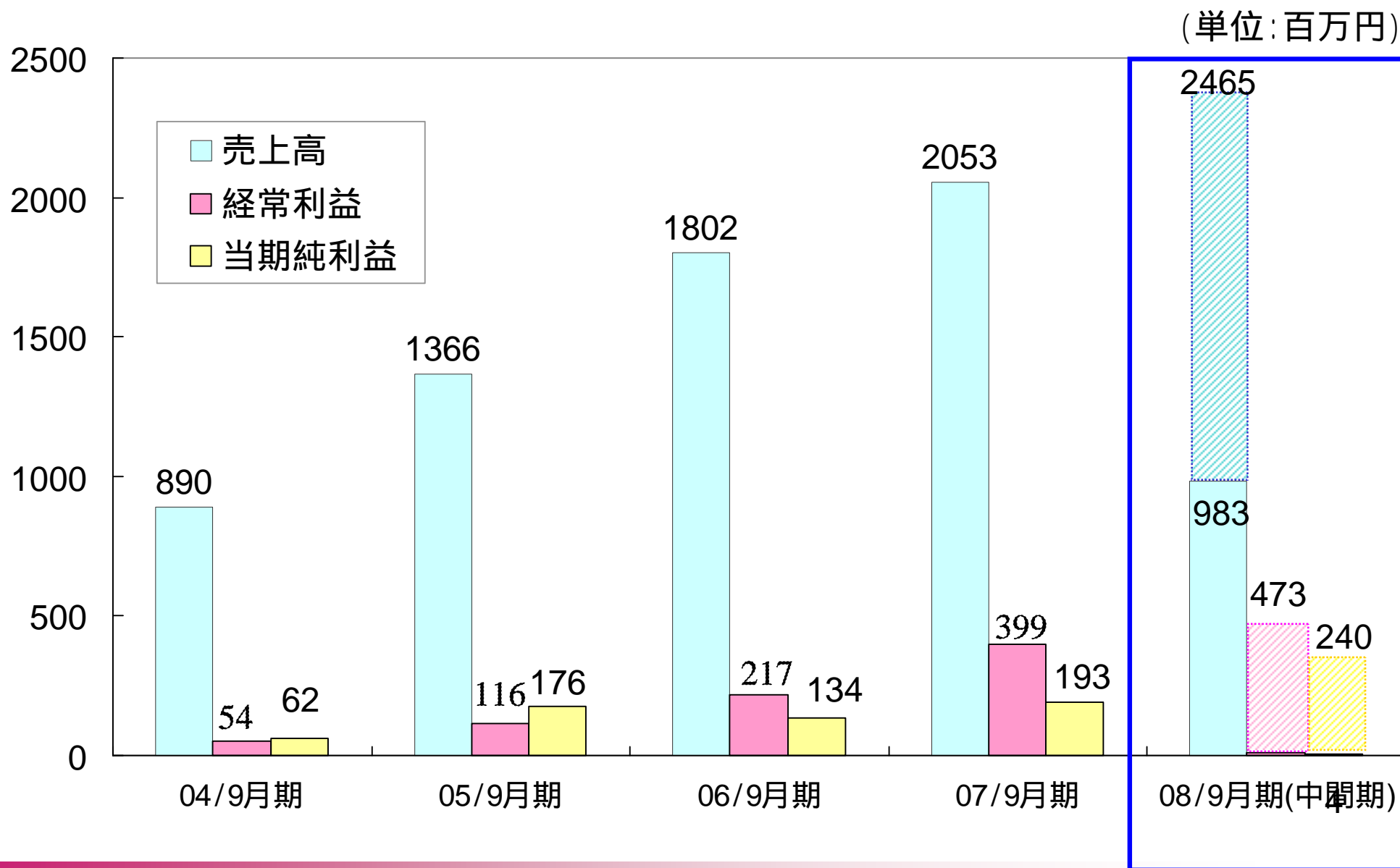
本 社 : 山口県宇部市西本町二丁目11番2号

東 京 : 東京都中央区日本橋小網町9番3号

事 業 所 : 山口・東京・大阪・福岡・名古屋

社 員 数 : 99名(2008年3月31日現在)

業績の推移



損益計算書

	08/9期中間期(実績)		07/9期中間期		コメント	
		構成比 (%)	前期比 (%)			構成比 (%)
売上高	983	-	17.6	836	-	システム機器、周辺サービスが順調に推移
売上原価	633	64.4	51.8	417	49.9	機材費、データセンター強化
売上総利益	350	35.6	16.5	419	50.1	A S Pサービスが下期に集中したため
販管費	336	34.2	17.2	287	34.3	
人件費	157	16.1	6.7	147	17.7	
その他	179	18.1	29.0	139	16.7	販促費用等の増加
営業利益	13	1.4	89.6	132	15.8	
営業外収益	1	0.1	46.0	2	0.3	
営業外費用	5	0.5	39.7	3	0.5	
経常利益	9	1.0	92.5	131	15.7	

社員数	99名	110%	90名
-----	-----	------	-----

(単位 : 百万円)

貸借対照表

	07年9月期末	08年9月中間期	増減額
流動資産	1,751	1,641	109
固定資産	229	252	+ 23
(資産合計)	1,980	1,894	86
流動負債	916	839	76
固定負債	5	5	± 0
(負債合計)	921	845	76
1. 資本金	527	531	+ 4
2. 資本剰余金	143	143	± 0
3. 利益剰余金	387	373	13
評価・換算差額等	0	0	-
(純資産合計)	1,059	1,049	9
(負債・純資産合計)	1,980	1,894	86

(単位 : 百万円)

キャッシュフローの状況

	08/9期 中間期 (実績)		07/9期 中間期	コメント
		増減額		
営業活動	187	22	209	法人税等の支払によるもの
投資活動	11	25	13	
財務活動	13	2	11	
現金及び現金同等物の増加額	212	5	207	
現金及び現金同等物の期首残高	814	279	535	
現金及び現金同等物の期末残高	602	274	327	

(単位 : 百万円)

セグメント別売上高

コア事業であるASPサービス事業が順調に推移

セグメント	08/9期中間期(実績)			07/9期中間期		コメント
		構成比	前期比		構成比	
ASPサービス事業	486	49.4%	3.8%	505	60.4%	月額利用料は順調に推移したが基幹業務システム導入が下期へ
システム機器事業	339	34.5%	28.0%	264	31.6%	大手チェーン中心に順調に推移
周辺サービス事業	158	16.1%	138.1%	66	7.9%	
合計	983	-	17.6%	836	-	-

(単位 : 百万円)

今期の取り組み

前期までの取り組みを継続

新規顧客の拡大と既存顧客囲い込み(詳細は次ページ以降参照)

データセンターの設備強化

セキュリティ・バックアップ・レスポンス等の強化(ソフト・ハード・ネットワーク)

営業体制の強化

中部地区担当として名古屋に営業拠点を開設

人員増強と育成

営業とセンター人員を中心に前倒しで増員(来期以降に備える)

商品・サービスの継続的強化

これまで通り3ヶ月に1回の機能強化・バージョンアップを実施

今期の営業推進

新規顧客の拡大

既存顧客囲い込み

ASPサービス事業

トータルシステムでの推進
他社POS・OESの接続推進

月額報酬の拡大(新規出店)
サービス追加による初期・月額アップ

システム機器事業

直販によるチェーン店獲得
代理店ルートによるすそ野拡大

新規出店、M & A等
他社導入先への提案

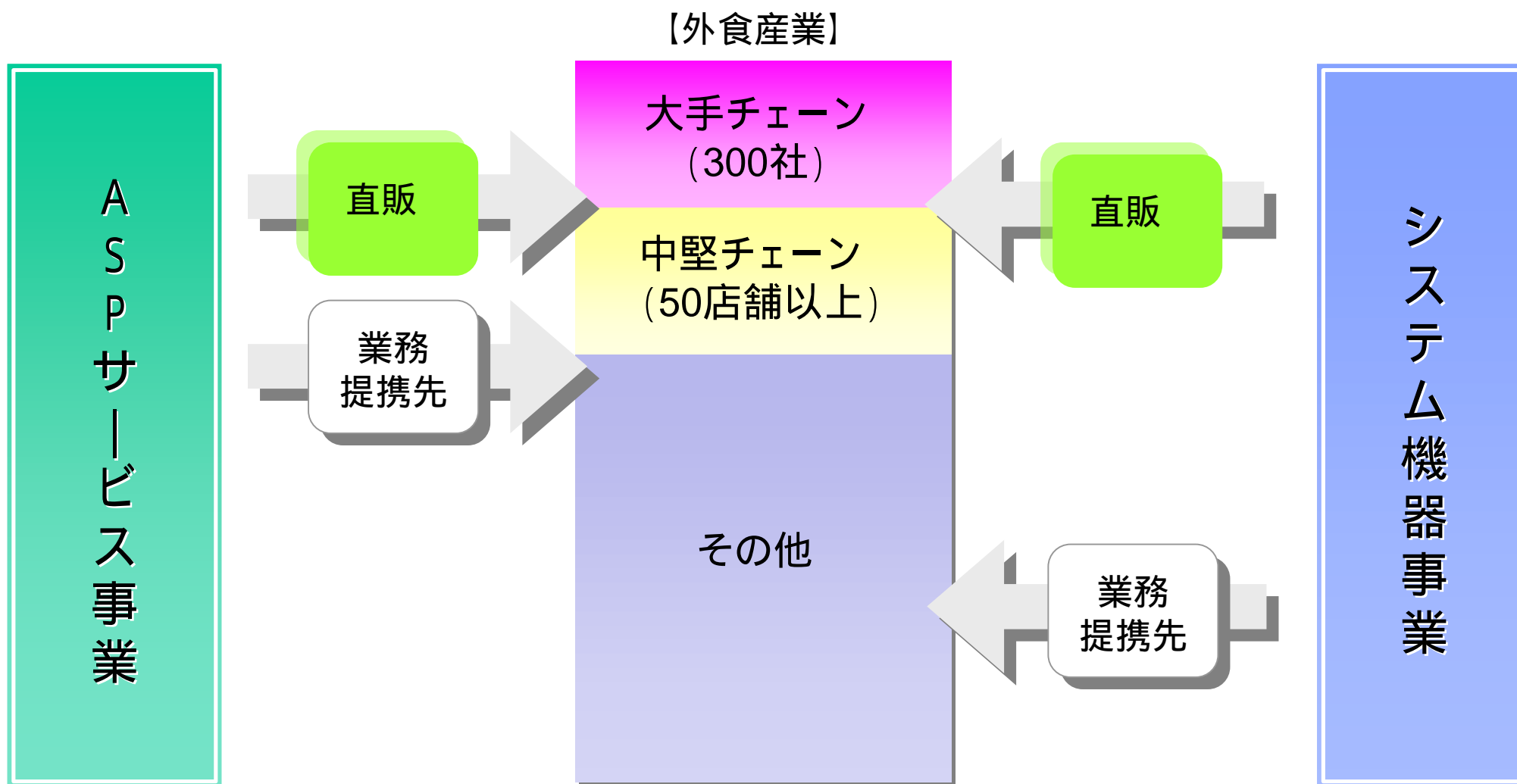
周辺サービス事業

Web情報サービスのコンテンツ充実
(問い合わせ増加推進)

サプライ・周辺機器等の販売

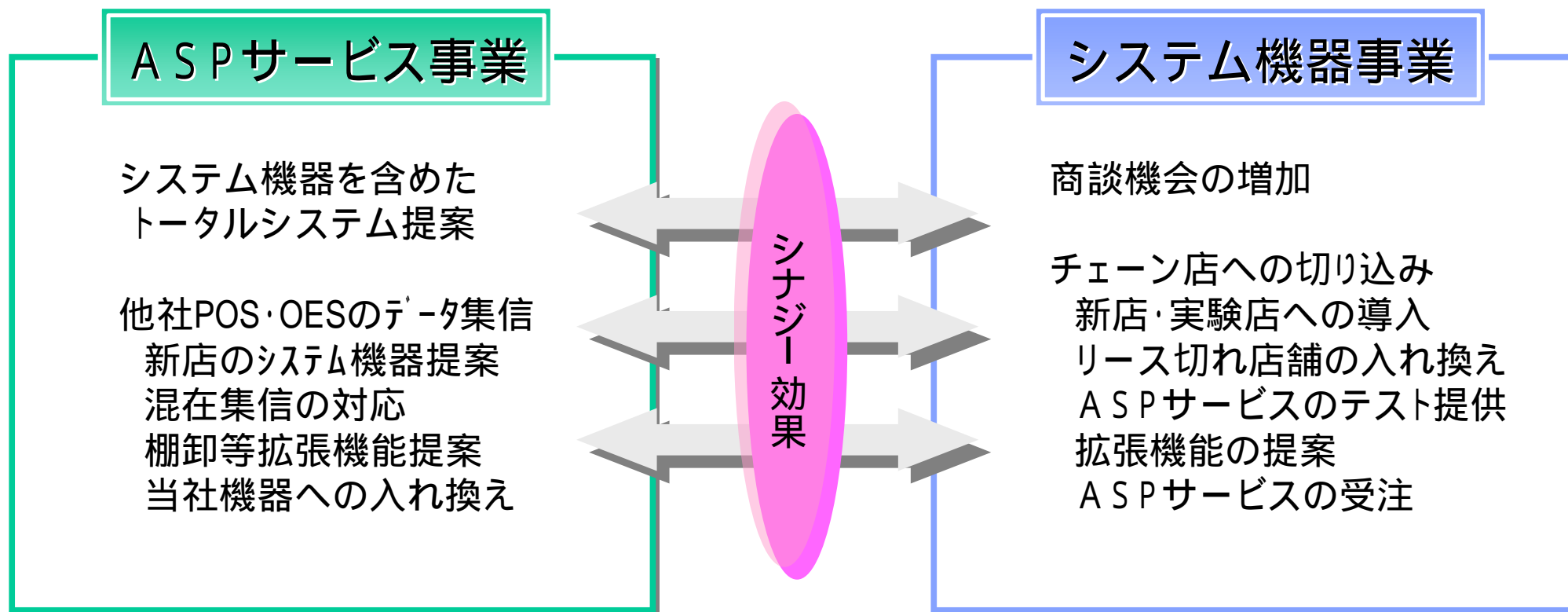
新規顧客の拡大

ASPサービス事業・システム機器事業双方向からアプローチ



新規顧客の拡大

双方向アプローチのシナジー効果



既存顧客として取り込み

順次取引内容を拡大

既存顧客囲い込み

当社取引企業の総店舗数 = 11,000店舗以上

ASPサービス提供数
約7,300店舗

最新POS導入先
約1,300店舗

現在の平均月額
10,400円

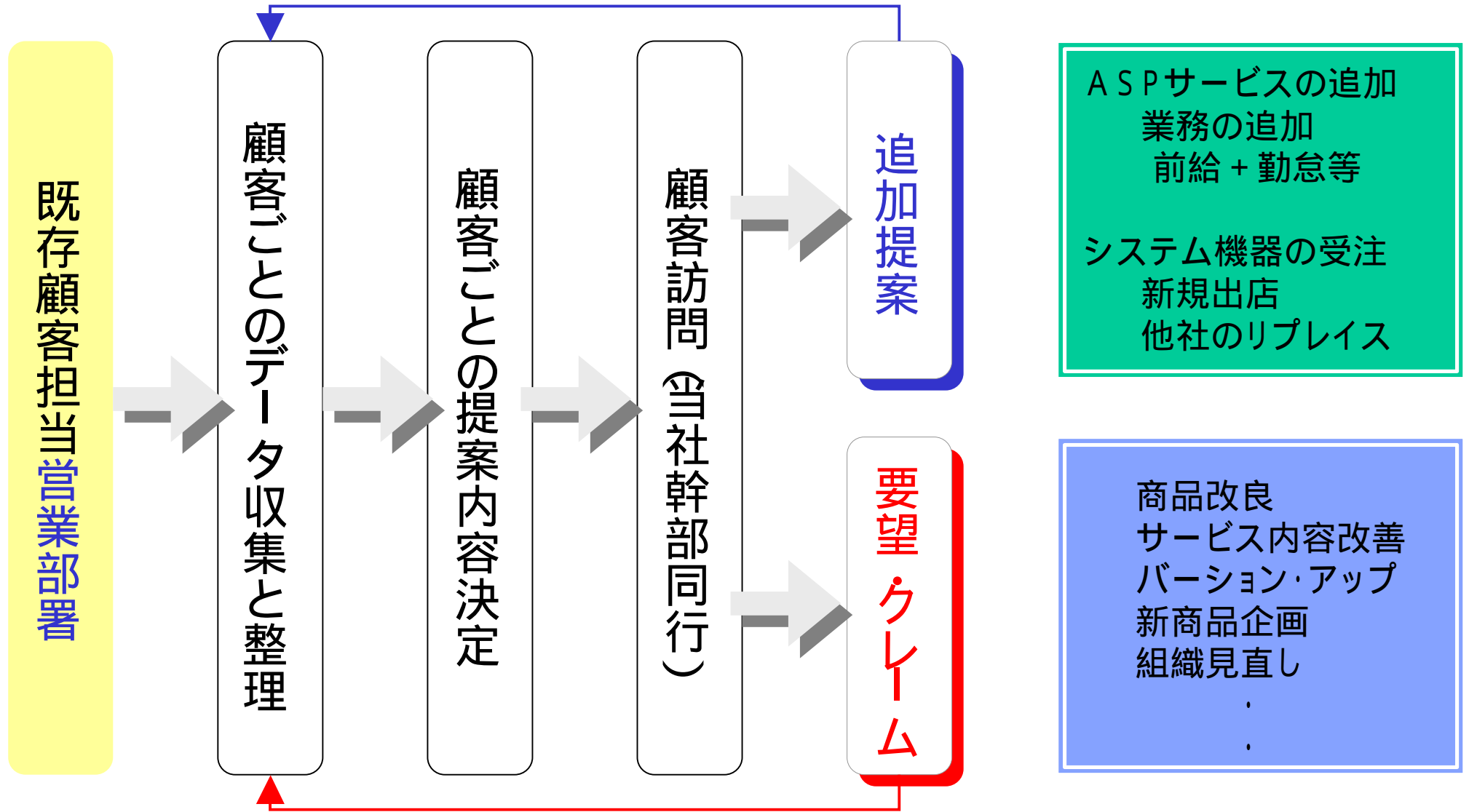
当社モデル月額
58,000円

平均単価
1,500,000円
とすると

月額報酬 5億円 / 月
以上の潜在市場

機器関係で140億円
以上の潜在市場

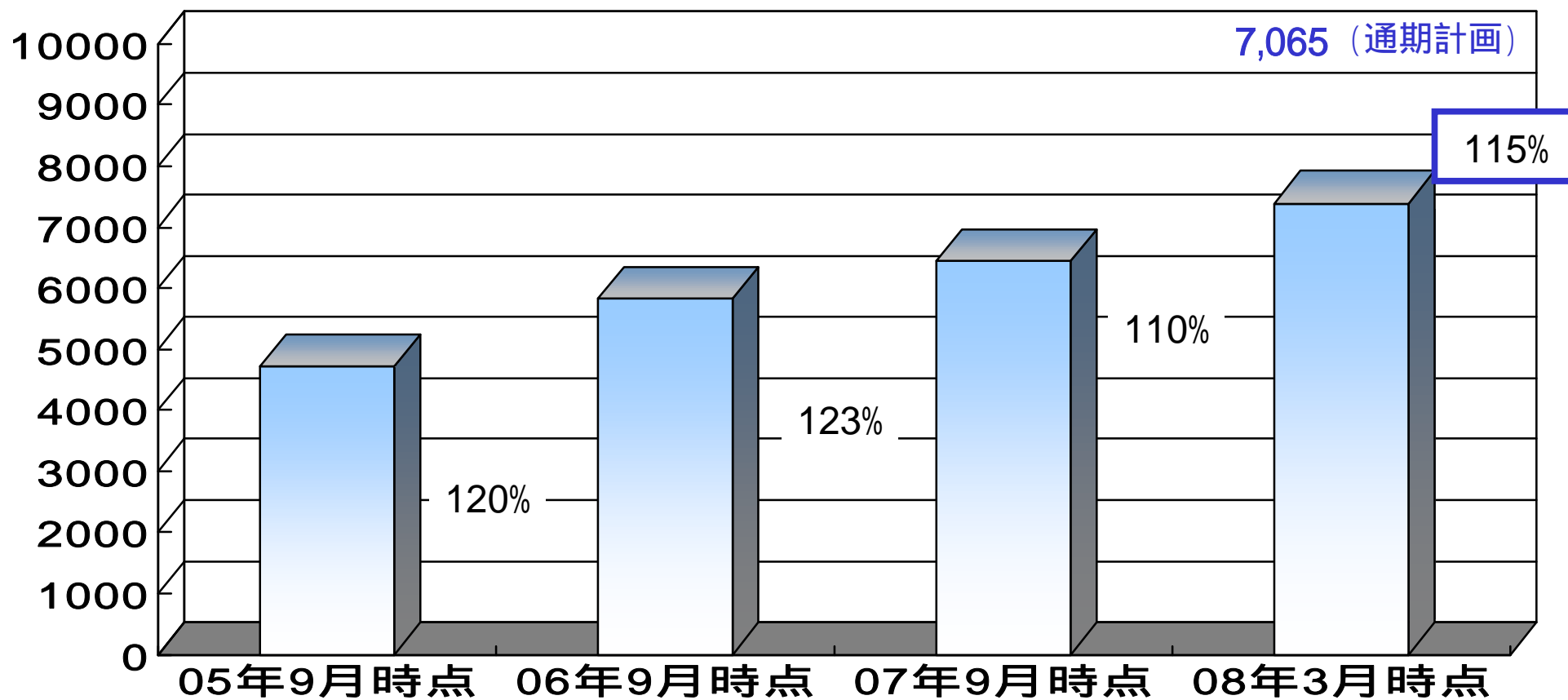
既存顧客囲い込み



主な経営指標の推移

ASPサービス事業 - サービス提供数

(単位: 店舗数)



サービス提供数

4,714店舗

5,827店舗

6,445店舗

7,395店舗

契約企業数

278社

291社

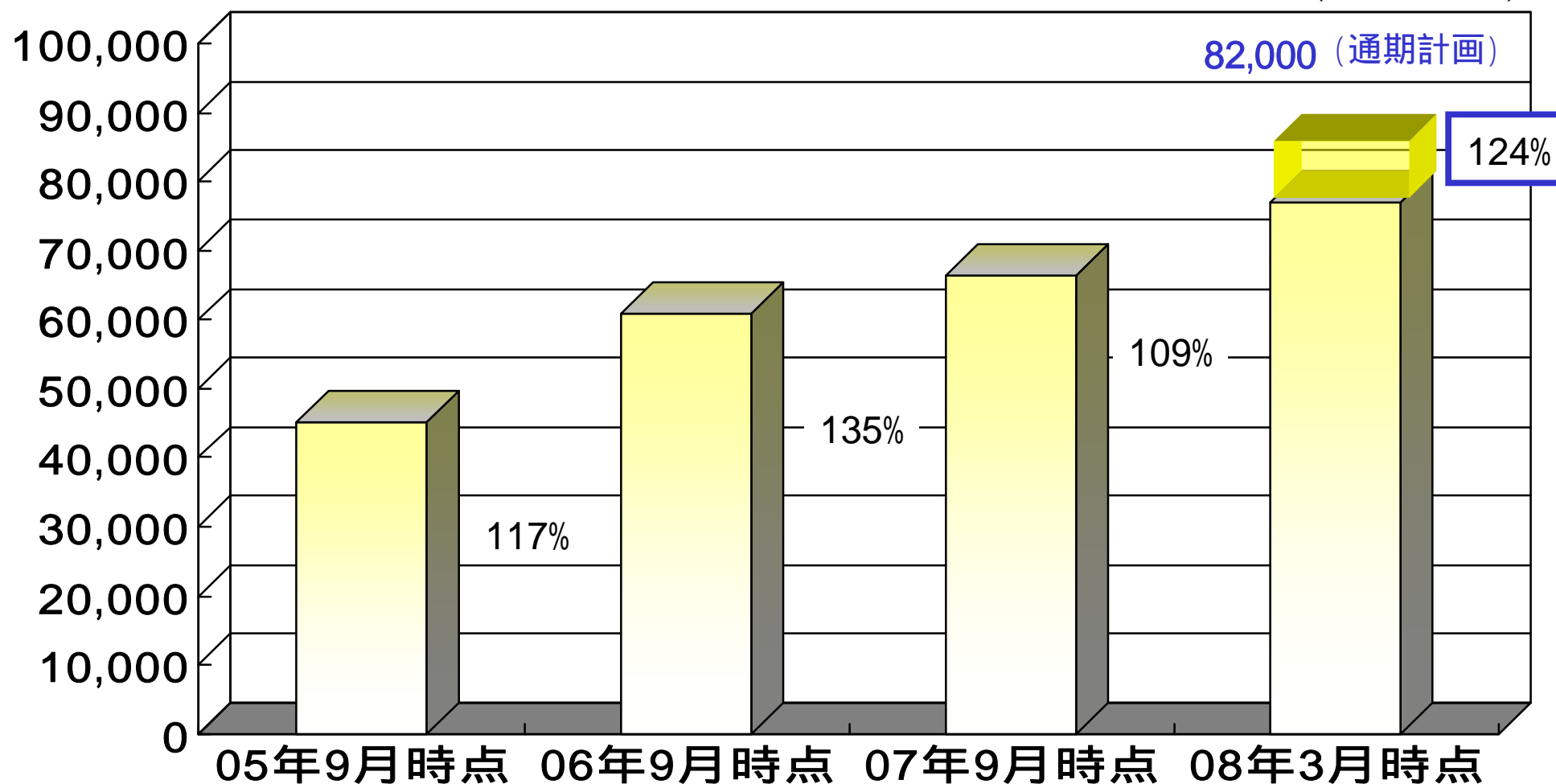
292社

310社

主な経営指標の推移

ASPサービス事業 - 月額報酬

(単位: 千円)



月額報酬

45,218千円

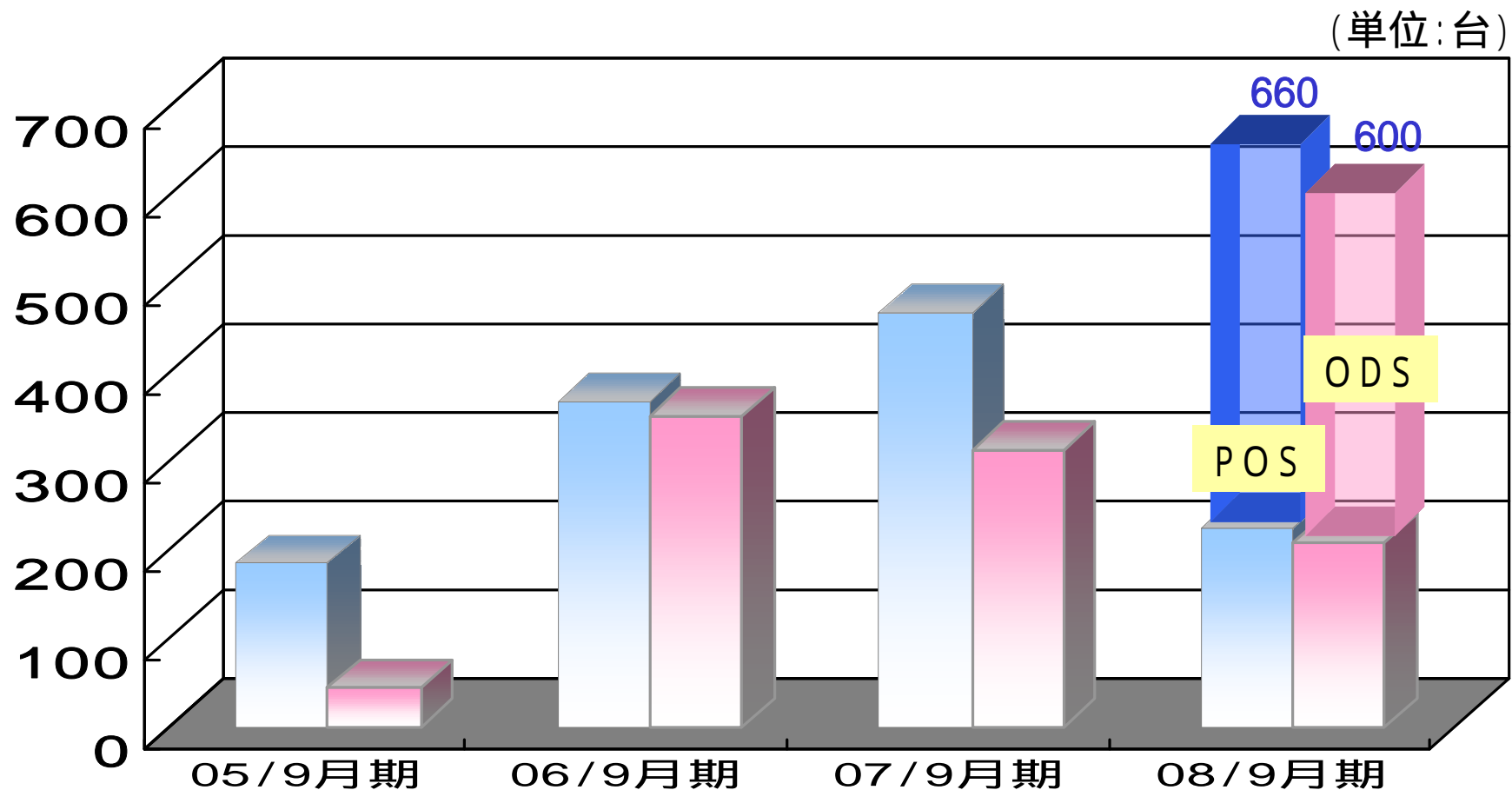
60,971千円

66,374千円

77,032千円

主な経営指標の推移

システム機器事業 - POS・オーダーショット(ODS)の販売台数



POS販売台数	185台	368台	469台	660台 (3月中間225台)
ODS販売台数	44台	352台	313台	600台 (3月中間209台)

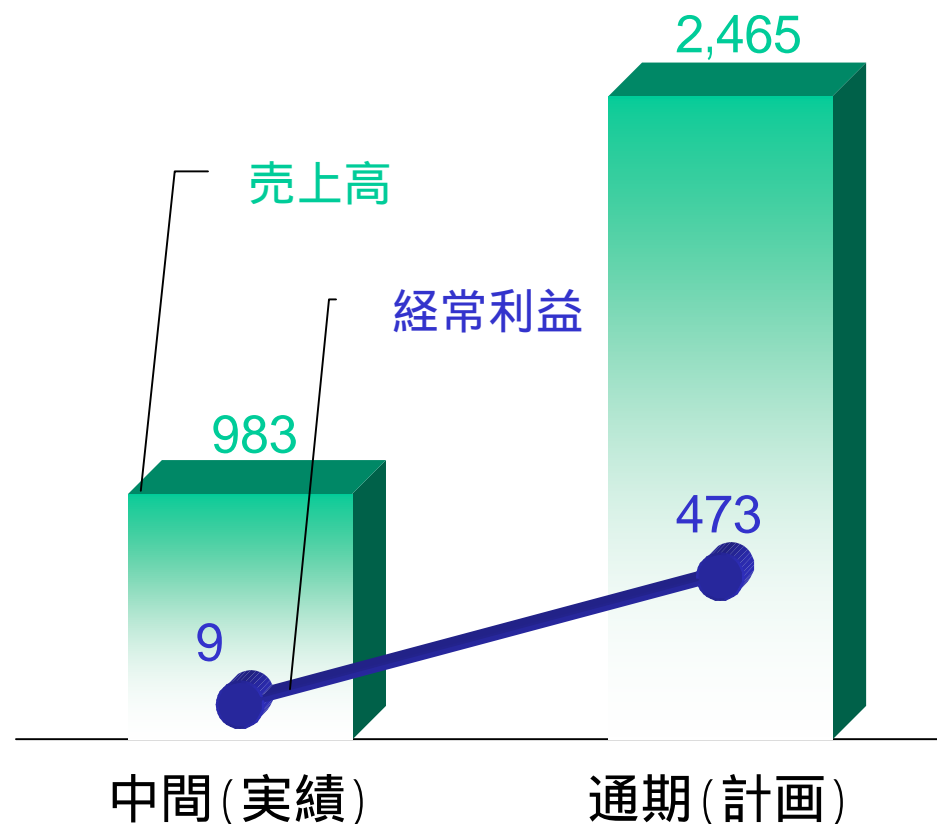
通期見通し

売上、利益ともに通期計画を確保できる見通し

今期業績

コメント

(単位:百万円)



(売上高)

新規ASPサービスの初期費用計上

大型チェーン システム機器の納入

(経常利益)

新規ASPサービスの受注、稼働による

✓初期費用計上

✓月額報酬の増額