

PARTNER NEWS

【発行】株式会社アルファクス・フード・システム 【発刊日】2015年5月15日

【本社】山口県山陽小野田市千崎128番地 TEL(0836)39-5151(大代表) FAX(0836)39-6448【URL】http://www.afs.co.jp 【E-MAIL】info@afs.co.jp

特集1

お客様インタビュー
株式会社 浜木綿(はまゆう)

特集2

飲食店経営管理システム
18年ぶりに復活

特集3

6月セミナー開催案内(小が大に勝つ飲食店繁盛法)
東京・大阪・福岡同時開催

落とせます。金額ベースで年間8000万円もの削減効果です。



お客様インタビュー

株式会社 浜木綿(はまゆう)

代表取締役 林永芳様

特集1

お客様インタビュー 株式会社 浜木綿(はまゆう)

円安で食材費が高騰する中、販売価格には転嫁できない難しい時代…原価コントロールは喫緊の課題です。

Q. アルファクス・フード・システム(以下、AFS)のシステムを導入した経緯を教えてください。

いまから20年以上前になりますが、店舗での在庫管理を実施するために導入しました。今でこそありませんが、当時はキッチンのごまかしが横行していて肉などの食材を転売する調理人もいたのです。そこで、計算センターに依頼をしてメニュー毎の売上数量を集計して「酢豚の出数がこれだけなのに、肉をこんなに仕入れてているのはオカシイ!」と指摘していたのですが、これでは限界があります。どうすれば良いのか…と考えていたらAFSの「飲食店経営管理システム」と出会い、コレだ! と思い導入をしました。



Q. どのような機能を評価されたのでしょうか?

メニュー出数とレシピを連動させて、食材毎の出数がわかる機能です。これで理論在庫(あるべき在庫)が正確に計算できるので、店舗でごまかしなど、デタラメができなくなります。システムを導入してみて分かったのですが、ビールなんて月間で50本くらい平気で消えてなくなっているんです(笑)。今は時代が変わり、そういう懸念はなくなりましたが、それでも「ポーションの乱れ」などが原因で在庫は合わなくなります。そのため原価コントロールの道具として利用しています。例えば、ご飯は180gが基準なのに、平気で220gとか盛っちゃうと理論在庫と実在庫に差異がでます。

こういったロスは馬鹿にならなくて、放っておくと原価率ベースでスグに3%くらいは違ってしまいます。

Q. 金額ベースですと、どの程度の影響があるのでしょうか？

当時は3店舗でしたが、それでも年間で1500万円くらいは変わります。今は年商が40億ですから、2%削減させて8000万円程度の原価削減効果があります。本部に2名ほど原価管理の担当者をおいてレシピ管理をしていますが、1000万円くらい人件費をかけても充分に見合いますし。



Q. ポーションミスだけで、そんなに変わるのでしょうか？

ええ、2~3%位は平気で変わります。なので、毎月一回、食材毎のロス分析表を算出し、店舗と数字を共有しています。ポーションミスが在庫のロス分析表に反映され、原価率が上昇するという意識を現場が強くもつことが大事なのです。そうすれば原価率の上昇はかなり抑制できます。

Q. 評価制度とは連動しているのでしょうか？

はい、1年に一回の経営計画発表会でロスの少ない店舗には金一封を出しています。

Q. 逆に一番ロスの多い店舗はどうなるのでしょうか？

そこは月単位の管理表でチェックしていまして、ロスが多くなれば本部スタッフが店舗の指導に入ります。ポーションが乱れていないか、廃棄報告はちゃんとやっているか…など、ちゃんと指導すると原価は基準値まで下がっていくものなのです。

Q. 理論在庫と実在庫が合わない原因は廃棄もあるのですね。

はい、廃棄は苦労しました。報告すると怒られるんじゃないかと不安になって報告したくなくなるじゃないですか。でも、報告しないと理論在庫と実在庫が合わなくなるから、

その理屈を店舗に分からせて報告をしてもらうようにしたのです。

Q. 廃棄以外にも、賄いとか店舗間の食材移動など、在庫が合わなくなる要因があると思いますが、それも管理されているのですか？

はい、店舗間の移動は年間で15件程度ですが、キチンと報告してもらいたいシステムに入力しています。

また、賄いは、店舗が自由気ままに賄い用食材を買っていると原価のプレに影響するので、予めメニューに登録して賄いをとるようにルール決めをしています。賄いで食べたメニューはPOSに打って、在庫から自動的に差し引きされる運用をとっています。

Q. 繁密な管理の結果、原価上昇を抑制されているのですね。

いまは、円安の影響もあって原価が上昇しがちです。値上率の高い食材なんて、年間で5000万円も上昇しています。



Q. それはすごいですね。

AFSのポーションチェック管理表で、その食材がどんなメニューに使われているのか?をチェックして、対策を打っていますが、今度は、それをシミュレーションする機能が欲しいですね。いま、食材価格がものすごく高騰しているのに価格に転嫁しにくい。喫緊の課題なのです。

(AFS田村社長) ポーションや食材の見直し、メニュー価格の変更などをしながら、ABC順位分析表の、総加重原価率をシミュレーションするってことですね。(浜木綿さんは) 食材の仕入価格の変更や、レシピの登録精度が非常に高いので、それは可能です。面白いです。是非やりましょう!

定番が100品目、季節メニューや宴会を合わせると200品目あるので、システム化しないと大変なのです。シミュレーションが出来ると飛躍的に店舗の原価コントロール力が向上します。

(AFS田村社長) 任せてください。充分に実現可能です。楽しみにしています。
本日は有り難うございました。

特集3

6月セミナー開催案内『小が大に勝つ飲食店繁盛法』

アルファクス・フード・システム自動発注システム発表会に併せ、外部講師の榎 真一郎先生をお招きして「小が大に勝つ飲食店繁盛法」セミナーを実施します。詳細は各営業所にお問い合わせ下さい。



東京会場(東京・有楽町)	6月10日(水)	14:30~17:00
大阪会場(大阪・梅田)	6月17日(水)	14:30~17:00
福岡会場(福岡・博多)	6月23日(火)	14:30~17:00

東京・大阪・福岡
同時開催!

飲食店経営管理システム[®]

18年ぶり
に復活!

業種ごとの業務プロセスに合わせたオプションシステムもラインナップ。食を扱う企業のシステム化のすべてのご要望に応えられるよう、これまで…そして、これからもシステムのさらなる向上に努めて参ります。

最大の特徴は、パッケージシステムでは唯一の機能、レシピ・マネジメントを実装していること。POSの単品売上データ・仕入・棚卸データとレシピを連動させ、店舗の「食材ロス」の追求から、発注作業を极限まで削減しチャンスロスや過剰在庫を抑制する「自動発注機能」まで実現。本格稼働に乗せるまでの経験豊富なオペレーション指導員が運用をサポートし、多数の外食産業のコストダウンに貢献してきたシステムです。

しかし、1998年、業界初のASPサービスに事業集中するため、一時パッケージ・システムの出荷を封印。その間、大手外食チェーンに一部の機能を提供するだけに留まつていましたが、2015年に再リリースする事が決定しました。

最大の特徴は、パッケージシステムでは唯一の機能、レシピ・マネジメントが実現できるとして、名だたる大手外食チェーンから、街中にキラッと光る個店オーナーまで、業種・規模に関わらず、多くの飲食店に導入されてきました。

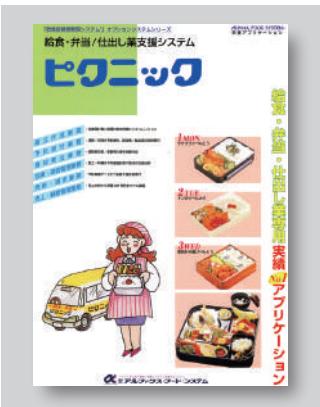
1店舗、1店舗のコストマネジメントが実現できるとして、名だたる大手外食チェーンから、街中にキラッと光る個店オーナーまで、業種・規模に関わらず、多くの飲食店に導入されてきました。

1987年の発売を皮切りに累計1500社18000店舗に導入されてきたロングセラーのソフトウェアです。



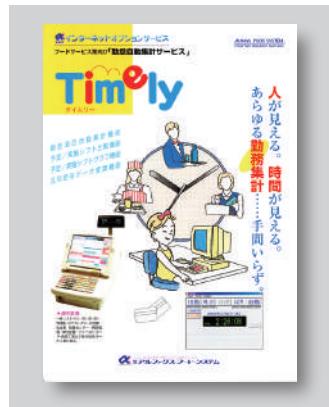
ラインナップ

給食・弁当・仕出業専門システム



予約入力から発注・調理指示・配達指示・納品・請求書発行、さらに売掛請求管理まで、一連の作業がすべて連動しています。レシピ登録において食材だけでなく、仕込み品やメニューまで階層的に登録する事が出来るので、発注漏れの防止まで管理することができます。その他、冠婚葬祭の行事予測・法事回忌予測や、取引回数・金額に応じて、きめ細かいDM発行が可能になるので、戦略的顧客管理も実現できます。少子高齢化におけるビックマーケットへの対応をサポートします。

外食産業専用「勤怠管理システム」



飲食業の「2大原価」であるフードコスト、レイバーコストの内、主にパート・アルバイトの効率的シフト体制を実現するために生まれた外食産業専門の勤怠管理システム「Timely」。

業態毎に異なる給与計算や本部スタッフ、CKの工場スタッフなど、異なる勤務体系への対応も可能であり、国内主要「給与システム」へのシームレスな連動も実現。

大手チェーンにも採用されている安定感バツグンのシステムです。

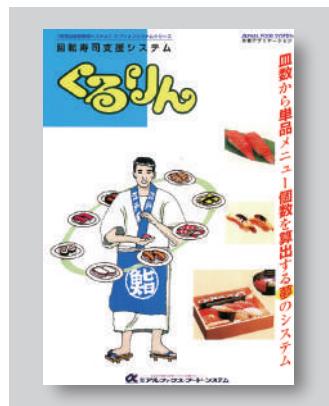
ホテル・旅館フード管理システム



ホテル・旅館業におけるシステム化の最後の砦（とりで）である「調理場」。宴会の原価シミュレーション計算から、予約コース受付→レシピ展開→食材発注集計へと自動連動することで、料理の質を落とす事なくコスト削減を実現することができます。

レシピは、コース内の「前菜」「刺身」だけでなく、ソースや出汁などの仕込み品を階層的に登録する事が出来るので、緻密な原価計算から、発注漏れの防止まで管理することができます。

回転寿司支援システム



食材消費量と皿数の集計から、「まぐろ」「はまち」等の単品売上を逆算し、ABC分析は勿論、食材のロス管理まで実現した、回転寿司業における画期的なシステム。

これまでの皿数のみの売上管理では、まったく結びつかなかった、在庫や発注とも連動しますので、POSオンラインシステムと組み合わせてデータを自動集計することにより、タイムリーな単品売上データ管理を行うことができます。

～その他、栄養分析システムやCK・物流支援システムなどの、充実のラインナップ～

今でも、これからも…外食産業の情報システム化にイノベーションを起こしていきます



2015年4月

「飲食店経営管理システム®」for Windows 飲食店の業界業務基準パッケージ [待望の再販]

あつという間に業界ベストセラーとなった「飲食店経営管理システム(R)」DOS版は業界基幹業務のあるべき姿を、国内初で体系化した、業界基準システムです。現在当社のクラウドサービスの元ともなっている「飲食店経営管理システム(R)」待望のWindows版、DOS 当時のデータ完全互換を保って新登場

AFS 沿革

2013年4月

NEW FOOD GENESIS テーブルショット



マルチリング対応(4カ国語)、
10.1インチのテーブルオーダー端末

従来のテーブルショットの機能をベースに、高精細、高視野角の10.1インチの大画面を搭載。マルチタッチも備え、操作性も向上。4ヶ国語に対応するなど、信頼のおける業務用専用端末

2011年5月

FOOD GENESIS

外食データベースを統合させる、ワンストップのクラウドパッケージ [業界初]

基幹業務から、物流、顧客管理、工場履歴情報まで。外食企業が利用するデータベースをすべて統合させた、ワンストップのクラウドパッケージ



2010年2月

FOOD α 5000

記憶装置に RAID 仕様 SSD 採用
縦置き、横置き自由自在

5つの業界初と世界初。FRからFF業態まで柔軟に対応し、縦置きも自由自在。当社が一から設計したフードサービス専用POS

2010年10月

NEW FOOD GENESIS Handy shot

業界初 有機EL搭載の新型ハンディ

業界初となる、
①手順通信機能
②音声認識
③超強度設計
④完全防水



2009年2月

FOOD GENESIS テーブルショット

オーダーエントリーシステムとの一体設計 [業界初]

オーダーショットとの一体設計で、従来のマスタメンテナンスの二重管理を解消。大手回転寿司チェーンから居酒屋チェーンまで幅広く導入されています

2006年9月 株式上場



技術特許取得：第4028536号

2005年2月

FOOD GENESIS オーダーショット

業界初 大型カラータッチ液晶を採用



当社が発売・参入するまでの30年、
ハンディは、白黒小型液晶でした

2004年8月

FOOD α 3000

プログラム配信機能を搭載 [業界初]
一部、ハードウェア自社仕様



2003.5 ASP基幹業務サービス店舗が4000店舗を突破
2003.5 情報誌「Partner」メール配信サービスを開始
2002.10 業界初の「券売機オンライン業務分析サービス」開始
2001.10 ASP基幹業務サービス店舗が3,000店舗を突破
2001.9 外食ポータルサイトが月間250万PVを突破
2000.12 各種WEB周辺サービスを本格化
2000.9 ASP基幹業務サービス店舗が1800店舗を突破

1998.3 店舗パック'98 発売開始

aNETインターネットサービス提供開始



1998.2 aNETインターネットサービス提供開始



1999年1月

FOOD α 2000

UPS内蔵仕様 [業界初]

一部、ハードウェア自社仕様



1994年9月

FOOD α 1000

マスター集配信機能を標準装備 [業界初]

会計システムのみ
業界専用に自社開発



「飲食店経営管理システム®」

1987年3月

国内初の外食専用業務型 [業界初]
システムパッケージ



— 食文化の発展に情報システムで貢献する —

株式会社 アルファクス・フード・システム

【営業拠点】

- S S S 東京本部 東京都中央区日本橋小網町9-3 キャナルタワー5F/3F
- 大阪 営 業 所 大阪市淀川区西中島6-1-1 新大阪プライムタワー2F
- 福岡 営 業 所 福岡市博多区博多駅前3-23-12 博多光和ビル3F

- | | |
|------------------|------------------|
| TEL(03)5649-2100 | FAX(03)5649-2055 |
| TEL(06)6885-7711 | FAX(06)6885-6111 |
| TEL(092)412-3222 | FAX(092)412-3221 |